



Wind. It means the world to us.™



The Wind Channel Newsletter Vestas Central Europe

März 2016

Liebe Kundin, lieber Kunde,

Das erste Quartal 2016 ist geprägt von unserem stetig wachsenden Fokus auf den Service. Anfang März haben wir, nach erfolgter Zustimmung durch die verantwortlichen Kartellbehörden, die Übernahme Availons abgeschlossen. Wir begrüßen die Kolleginnen und Kollegen von Availon in der Vestas Familie! Die Übernahme von Availon verleiht unserem Servicegeschäft zusätzliche Impulse und stärkt unsere Marktposition als einer der weltweit führenden flottenweiten Servicepartner.

15 Arbeitsgruppen, sogenannte Mandate, zusammen gesetzt aus Verantwortlichen der Unternehmen Availon, Upwind in den USA und Vestas werden den Integrationsprozess vorantreiben. Ziel ist es, das Beste aus drei Welten zusammen zu führen. Es wird Unterschiede in der Geschwindigkeit und Form der Integration geben, je nach Anforderungsprofil des entsprechenden Marktes; im Fokus steht dabei stets Ihr Kundennutzen. Signifikante Verbesserungen, sowohl in der jährlichen Serviceumfrage des BWE als auch in unserer Vestas-Kundenzufriedenheitsumfrage, in Kategorien wie Qualität, Verfügbarkeit, Berichtswesen und Zuverlässigkeit zeigen uns ganz klar, dass unsere Anstrengungen fruchten und von Ihnen geschätzt werden. Dieses positive Feedback motiviert uns, auch weiterhin nach stetiger Verbesserung zu streben.

Zudem gewähren wir in dieser Ausgabe Einblicke in unser EPC Angebot. Seit Spätsommer letzten Jahres bieten wir einen noch umfangreicheren Service im Bereich Anlagenerichtung. Dieser reicht nun von der Bauplanung und Bauausführung über die erforderlichen elektrischen Arbeiten bis hin zu Zertifizierungen. Lesen Sie mehr zu unserem Tsitsikamma Windpark in Südafrika bei dessen Errichtung eine vertrauensvolle und flexible Kooperation mit dem Kunden zu einer reibungslosen Projektausführung beigetragen hat. Weitere Themen sind ein Repowering Projekt in Brandenburg, und Vestas' erster Windpark in Georgien, einem Markt mit bedeutendem Windenergiepotenzial.




Weitere Informationen zu unseren Produkten und Services
[auf vestas.com](http://vestas.com)

Wir freuen uns über Ihre Anregungen
[Kontaktieren Sie uns](#)

Wir hoffen, dass dieser Newsletter Ihren Wünschen entspricht und freuen uns schon auf Ihr Feedback unter CEUCommunications@vestas.com.

Viel Spaß beim Lesen!



Nils de Baar
President Vestas Central Europe

In dieser Ausgabe



EPC - Vestas bietet künftig ein breiteres Dienstleistungsportfolio mit Komplettlösungen an

Mit der Einführung des EPC-Konzeptes möchte Vestas umfassendere Lösungen anbieten, die dem Kundenbedarf nach zusätzlichen Leistungen gerecht werden.

[...weiterlesen](#)



Die Tsitsikamma Community Windfarm – reibungslose Projektabwicklung dank guter Kundenkooperation

Die 31 V112-3.0 MW Anlagen wurden innerhalb von 14 Wochen mit einer durchschnittlichen Installationsrate von 2,2 Turbinen pro Woche mit einem Großkran auf einer Nabhöhe von 94 m installiert.

[...weiterlesen](#)



Georgien – ein Windmarkt mit großem Potenzial

Laut dem Energieministerium kann Vestas' erster Windpark in Georgien einen Wettbewerbsvorteil bringen und möglicherweise „die Eintrittskarte zur Marktführerschaft“ sein, wenn die Installation und der Betrieb eine Erfolgsgeschichte werden.

[...weiterlesen](#)



Partnerschaft, Leistung und Service-Qualität machen den Unterschied

Die Windpark Jacobsdorf GmbH & Co. KG und Vestas repowern gemeinsam einen Windpark in Ostdeutschland.

[...weiterlesen](#)